

来源：经济日报-中国经济网

经济日报-中国经济网10月14日讯 日前，上汽通用汽车别克品牌宣布推出“微蓝新能源优新享”融资租赁方案，针对别克微蓝7纯电动SUV、微蓝6插电式混动车和微蓝6纯电动车指定车型提供全新升级的低门槛购车、用车方案，不仅带来最低0首付、0利率的多种金融套餐，同时月供到期后车主可自由选择买断车辆或退还车辆，也可以根据自身需求置换升级新车，轻松灵活地畅享高品质的新能源出行生活。

如今90后与00后已成为线上消费的主力，有报告显示近半数的90后购买传统燃油车时都采用分期付款的信贷方式，降低了购车门槛且缓解了自身资金压力。但在面对新能源产品时仍有不少消费者对电池技术迭代速度、二手车保值率等方面存在诸多顾虑，因此别克品牌有的放矢，推出“微蓝新能源优新享”融资租赁全面解决方案。首先，消费者可享受最低0首付和0利率的金融政策，只需缴纳少许保证金（可退），选择24或36期的融租周期，即可轻松拥有别克微蓝新能源产品；而在低门槛和轻负担的基础上，“微蓝新能源优新享”融资租赁方案更为客户提供了用车的新思路——合同签订时可提前约定月供到期后的车辆余值，期满后消费者若喜爱新能源产品，则可一次性支付尾款买断车辆，继续享受高品质用车生活；或可以选择退还车辆，相当于低成本享受了一次“长租”服务，还不用担心需自己处理二手车的麻烦。如此一来，等同于为客户提供了与新能源产品之间2至3年的“蜜月磨合期”。



作为上汽通用汽车别克品牌新能源战略的重要布局，别克微蓝新能源家族充分融合上汽通用汽车母公司双方在新能源领域的优势资源和领先技术，并以高品质三电技术、智能科技和创新设计，结合售后“严选认证”维修技师服务、8年或16万公里三电质保及3年或10万公里整车质保的保障，为消费者带来高品质新能源产品体验。而此次重磅推出的别克“微蓝新能源优新享”融租方案更有创新意义，它针对消费者对新能源产品在电池技术迭代、二手车保值等方面的顾虑，通过前期锁定未来车辆余值，月供到期后自由选择可买、可还或置换升级的一站式服务，打消了客户顾虑，让希望体验新能源产品的消费者拥有尝鲜机会，为新能源车辆推广走出更扎实的一步。