

十年来，浙江持之以恒抓创新，在忠实践行“八八战略”、奋力打造“重要窗口”，以全面建成互联网+、生命健康、新材料三大科创高地为目标，引领高水平科技创新发展、塑造制胜未来优势。为助力省内科创企业成长，招商银行杭州分行推出系列服务举措，截至当前，累计服务科创企业11500余户，授信支持980余户，对公融资总量支持580多亿元，伴随120余家科技型企业从成长走向上市进程。

建立科技金融专业化服务体系

根据央行等八部门最新颁布的《上海市、南京市、杭州市、合肥市、嘉兴市建设科创金融改革试验区总体方案》导向，积极融入浙江产业规划和高质量发展大局，丰富产品支持体系，整合营销组织队形，建立六个单独科技金融服务支持体系。

最新打造“单独的工作小组”、“单独的队形与队伍”、“单独的激励与资源倾斜”、“单独的风险与流程优化”、“单独的产品与服务配套”、“单独的渠道服务策略”的专业化科技金融运营模式，面向初创、成长、成熟三个阶段的科技创新企业提供个性化的综合金融服务，在普惠贷款定价、电子银行服务费率、柜面服务、科技赋能服务、ATM取款服务、跨境金融服务、企业员工代发服务、企业人才零售服务、科技企业员工专属贷款服务等方面推出企业名单制专属权益，积极助力企业金融服务便利化。

打造科技金融专属产品与权益

招商银行杭州分行通过对内整合集团飞轮资源，对外联合三大交易所、专业投资机构与证券公司等资本市场伙伴，形成圈层式的科技金融服务生态，围绕科创企业创新链、产业链、资金链和人才链四大链路提供综合化服务。

围绕科创企业创新链发展，招商银行于2010年推出了“千鹰展翼”服务体系，连续十一年承办科技部“双创大赛”，招商银行杭州分行连续七年支持省科技厅“双创省赛”，已累计支持省内200余家大赛科创企业发展。围绕科创企业产业链培育，招商银行聚焦企业产业布局发展，于2019年向市场推出“全国服务一家”供应链模式，围绕核心链主企业补链强链、专精特新等优质科创企业产业做大做强，提供供应链融资、产业链整合等服务，已累计为省内1200余家供应链N端客户提供融资支持超230余亿元。围绕科创企业资金链支持，招商银行不断加强与政府部门、核心企业、交易所、投资机构和高新园区的合作，持续打造服务生态圈和差异化的产品体系，通过一年近百场“招园焕新”渠道活动为科创企业提供一站式的股权+债权服务，助力更多的科创企业展翼成长。围绕科创企业人才链培育，招商银行实施“科技领航人才”助力计划，通过全方位的员工股权激励综合服务，数字化人员管理服务，差异化的资产配置方案以及专属人才权益等，助力科创企业选才、育才、留才、用才。在“全链路、一站式”的科技金融服务实践中，招商银行杭州分行坚持

以“投商私科”综合服务体系为依托，向着科创企业的纵深经营持续迈进。

ZD科技公司是杭州市临安区2020年招商引资一号工程，入驻青山湖科技园，其研发能力荣获国家科学技术进步一等奖。招商银行杭州分行与企业最初接触时，公司成立刚半年，整体仍呈现初创企业状态，急需资金扩大生产和提高市场占有率。招行看到了企业出色的研发能力、全国领先的细分市场占有率以及具备巨大商业潜力的数据化平台，为客户提供2000万元的综合授信，同时充分发挥集团飞轮效应，携手招银租赁为企业提供10亿元的经营性租赁额度，助力企业快速成长。

AD科技公司主营OLED屏幕及系统集成业务，企业经营稳定但因无合适房产抵押一直无法获得银行授信。招行在了解客户实际情况后，主动推荐了“招企贷”数据融资产品并第一时间协助企业仅从APP端口即实现线上提交申请，半天内即完成额度获批，1天内即完成线上建额及提款，充分运用线上科技工具高效帮助企业解决用款需求。

未来，招商银行杭州分行将主动融入国家高质量发展大局，深入践行“以客户为中心、为客户创造价值”的核心价值观，积极打造面向科技企业的“数字化综合金融服务提供商”定位，在全省范围内与科技创新企业同心、同向、同行，打响招商银行“科技金融”服务品牌，持续加大对实体经济特别是科技创新发展的支持。