



## 支持重庆重点项目建设 当好区域发展的“助推器”

“光大银行与重庆有很深的感情。”唐健说，光大银行是最早进入重庆的全国性股份制商业银行之一。

重庆作为西南内陆城市唯一的直辖市，在国家区域发展和对外开放格局中具有独特而重要的作用。光大银行重庆分行作为重庆本地的金融机构，更是肩负着助推重庆经济发展的责任。

这些年来，分行一直积极参与和支持重庆的经济发展，致力于服务重庆市实体经济发展，多渠道、全方位加强与产业经济的互动衔接。

分行自成立以来，已累计发放各类对公贷款超过3500亿元。截止到2018年3月，服务企事业单位达1.7万户，建立授信合作的对公单位达千余户，对公大资产业务余额近1000亿元。

“我们对重庆经济发展的支持，其实大家都看得到。”唐健说，近年来，光大银行重庆分行重点支持了一批棚户区改造、市政道路建设、桥梁隧道建设、文娱设施等国家级、市级重点项目。

光大银行重庆分行也一直积极支持重庆轨道交通建设，助力轨道交通3号线、5号线、10号线建设。目前，已提供授信支持25亿元。

## 创造多个重庆“首家” 提升金融服务效能

唐健之所以在业内被很多人称为“实干家”，有一个很重要的原因，就是他的创新精神。

在唐健的带领下，光大银行重庆分行在重庆创造了多个“首家”。比如，分行研发的重庆市财政教育经费清算系统，是财政授权支付改革的创新，在系统内具有复制推广的价值；分行在股份制商业银行中首家成功落地云链保理业务，率先响应国家“供应链创新与应用”战略，有利于全系统进一步通过云联平台为广大中小企业提供资金支持，将金融活水引至实体企业……

光大银行重庆分行研发的跨境电子商务收付业务系统，成为全市同业首家实现“跨境电子商务一站式全流程系统自动化操作”，该项创新被评为“重庆直辖20年金融影响力20大事件之一”。

该行通过统筹优化在线渠道建设，契合客户的个性化需求，致力打造组合式产品服务方案，深化与支付机构的合作，在同业首创跨境电子商务收付系统，通过电子化创新全力打造跨境电子商务收付结算生态圈。

跨境电子商务收付系统集结售汇、收付款为一体，可提供多币种、多方式、多样化的服务场景，满足不同机构个性化和普性化需求。通过该系统为跨境电子商务各方提供一站式跨境收付金融服务，不仅为机构及商户打通了境内外资金往来通道，也为消费者提供更便利快捷的跨境金融消费体验。截止目前，通过该系统的结算量已达到4亿美元，推动了跨境交易业务全流程电子化金融创新的发展，成为业内同类业务发展标杆。

### 为重庆实体经济赋能 “阳光融e链” 加速发展

唐健认为，重庆正在迎来前所未有的发展机遇，传统支柱产业、战略性新兴产业和现代服务业呈现出多点开花、全面发展的良好态势。

如何更好地服务重庆实体经济发展？唐健带领光大银行重庆分行不断改革创新、锐意进取，通过加快产品、渠道和服务模式的创新，在传统信贷业务基础上，形成了完整的创新生态链系统。

这是一个充分满足企业需求的生态链系统：以银保融易贷、小微结算卡、政采贷等产品满足中小微企业融资、结算需求，支持普惠金融发展；以汽车全程通、云链保理等供应链模式化产品满足企业产业链融资需求；以现金云平台满足集团公司、连锁企业资金管理需求；以内保外债、内保外贷等产品满足企业境外融资需求；以资产支持票据、资产证券化等产品帮助企业盘活存量资产；以对公理财、结构化存款、智能存款等产品提升企业闲置资金收益……

值得一提的是，光大银行重庆分行在今年5月实现了首笔云链保理业务的在线投放。光大银行与中企云链强强联手，在股份制商业银行中首家成功落地中企云链保理

业务，成功将产业与金融资源有机整合，以高标准的服务实现银企互利共赢，响应国家创新应用战略。

云链保理作为一种创新业务模式，不仅有利于核心企业深度掌控并扶持产业链，促进产业链健康发展，同时产业链上的每一级供应商都可共享大企业信用，基于大企业的高信用获得低利率贷款，有效的将金融活水引入实体经济。

通过与中企云链的全面深化合作，云链平台的产业互联网+金融科技创新及服务能力得到了更有效的支撑，也意味着光大银行“阳光融e链”进入了加速发展模式，普惠至全产业链上有资金需求的中小微企业，真正为实体经济赋能，实现大中小企业融通发展。

### 助力传统产业转型升级 支持重庆“6+1”发展

光大银行重庆分行在助力传统产业转型升级方面，也动作频频，力度不减。

近年来，光大银行重庆分行积极支持重庆制造业发展，支持重庆市“6+1”支柱产业授信余额已达近200亿元。

其中，汽车工业作为重庆重要的支柱产业，一直也是光大银行重庆分行的业务重点之一。

唐健介绍，目前，光大银行重庆分行已经与长安汽车、庆铃汽车、长安福特、长安铃木、长安跨越、北汽银翔、鑫源汽车、力帆汽车、上汽依维柯红岩等全国知名汽车厂商建立了授信合作，综合授信额度已达百余亿元，有力推动重庆经济高质量发展。

作为长安汽车主要合作银行，光大银行重庆分行积极支持长安汽车转型升级，并与长安汽车建立了战略合作关系。

今年初，光大银行重庆分行为长安汽车量身打造的长安网络线上融资系统已全面上线，支持长安网络客户数在短时间内得到了快速提升。

在现有合作模式的基础上，光大银行重庆分行还通过全程通、银保系列等产品进一步打通上下游供应链，同时合理引进贸金等产品，开展保理融资业务，开展全方位金融业务合作。与上、下游产业链企业达成全面合作并提供精益管理服务，成为长安汽车上游供应商和下游经销商销售网络“一网做全国”的先行者。

### 助推重庆大数据智能化发展 一部手机就是一家银行

谈到大数据智能化发展，唐健说，光大银行重庆分行就是重庆大数据智能化发展的践行者。

近年来，光大银行重庆分行秉承“开放金融、智能服务、移动优先”发展策略，践行“一部手机一家银行，一台电脑一个网点”转型战略，探索具有开放性、数字化、智能化等特性的互联网金融产品。

“现在，你只要有一部智能手机，下载安装了我们银行的应用程序，就能在手机上办理很多银行业务。”唐健说，光大银行重庆分行的手机银行正在进行智能化升级。

目前，光大银行重庆分行正在与蚂蚁金服、银联等机构进行战略合作，整合各自资源，共同探索建立“数据共创实验室”，共同孵化金融科技创新应用，开展普惠金融方向的数据模型和数据应用探索，借助互联网大数据进行客户画像。

未来，光大银行重庆分行在现有公积金信用消费贷和保险贷的基础上，还将陆续推出基于个人纳税情况的税荣贷、小微企业主网络贷、中小企业订单贷等普惠互联网金融产品。

通过新技术和业务前线创新需求的无障碍对接，光大银行重庆分行先后培育出智能语音、生物识别、智能反欺诈、智能反洗钱等多个人工智能技术应用项目，初步形成了智能客服、智能产品、智能风控、智能营销、智能运营等领域的技术布局。

唐健说，光大银行重庆分行一直在大力推动科技创新，特别是金融科技新技术的学习使用。大数据、云计算、人工智能、移动互联网等在光大银行重庆分行得到广泛应用，在提高内部管理、办公效率、防范风险、客户服务、节约费用等方面都有良好的效果。

对话

重庆晨报：对于银行来说，创新有多重要？

唐健：当前，我国经济深度融入全球化，而且由高速增长阶段转向高质量发展阶段。因此，我认为创新能力对于一家银行、一个企业来说，都是推动其发展的不竭动力，在发展蓝图中占据着主导地位。

重庆晨报：光大银行重庆分行如何培育创新精神？

唐健：创新，首先是基于客户需求和经济发展需要，我行鼓励深度发掘、充分满足

客户的真实、个性化需求，实现差异化竞争、发展。

创新不是空想，我们坚持实事求是，鼓励员工在实践中创新，把实事求是化为指导实践和创新能力，使大胆探索与科学求实统一起来，用强烈的事业心和责任感着眼于新的思考，新的实践、新的发展，共同推动金融事业向前发展。

我认为，要创新，需要制度保障。因此，光大银行重庆分行在创新上，坚持制度改革，增强创新氛围。

同时，人是最重要的因素。所以，我们在用人制度方面进行改革，提供能够充分发挥员工主动性、创造性的合适岗位，运行科学、公正的选人用人机制，形成正确的激励机制和约束机制，着重激励和培养员工创新能力。

重庆晨报：关于人力资源，您还提出了“三年人才培养计划”，具体内容是什么？

唐健：首先，这个计划的目的，是为了保障银行健康、可持续发展，打造一支德才兼备、素质优良、业务过硬的优秀人才队伍，逐步充实骨干团队。

自2016年开始，我们制定了《中国光大银行重庆分行人才培养实施方案》。根据员工专业情况和经历阅历，进行定点培养、轮岗培养和分支行及部门间的交流培养，并按照不同的培养对象，分类别、分阶段实施，从而开阔员工的眼界胸襟、提高员工的综合素养、树立员工的大局观念，满足分行后备干部和关键岗位的人才需求，提升我们银行的核心竞争力。

“三年人才培养计划”已建立起了以责任体系、考评体系和支持体系为重点的培训管理体系。

截止2017年末，我行参与轮岗交流培训的员工达118人次。

重庆晨报：请谈谈对未来的期望。

唐健：作为一名企业家，需要在新时代牢记使命，敢于担当，敢为天下先，用更加积极、主动的行事态度，追求卓越的工匠精神。在企业层面实现由重“量”到重“质”的转型升级，打造企业内生核心竞争力，在推动经济高质量发展和全面建成小康社会、全面建设社会主义现代化强国的新征程中贡献金融力量。