

大家好，今天是2022年9月26日，我是一个为苹果而生的男人，同时也是一个站在苹果多与空的男人！近期收到粉丝最多咨询的就是烟台地区苹果一二级开秤价的咨询，今天就斗胆为大家预测分享一下个人看法（以下言论纯属个人猜测仅供参考）目前本人结合红将军扫尾价，冷库老富士当下销售价，还有个别早熟富士的倒筐价，苹果期货价格（近几年苹果价格必须多少参照期货价格）综合分析给予烟台苹果80以上一二级3.5元左右/斤的价格，此价格不含栖霞地区的2001，蓬莱地区优质片红苹果以及期货2210交割标准苹果。个人觉得此价格对于苹果行业长期可持续发展起到关键作用，如开到3.5元以下2.8_3.2元，则属于低开，届时参照21年苹果年后的价格，有一定的利润，下手的存货商肯定指定要多，届时必定要低开高走，收（存）苹果这个工作跟赌博颇为相似，一旦下手就容易不理智，尤其是价格越收越高，很多人不太会收手，也有很多人愿意下手，一旦苹果集中在一些业外人士手里会对整个行业起到负面的影响。收货的客商多了，一些果农也变的 not 理智了，抗价惜收入库变的各种不理智，对于苹果行业健康发展不利！

反之如果高开，开到3.8-4.2之间，也会有存货商下手，毕竟有一些客商要有存货储备明年后期，跟年前的货，这种价位会使相当一部分客商望而却步，今年的红将军就是个例子，高价的苹果只有少部分人能接受，大部分人还是接受不了的。说到这还要重点提及苹果期货带来的舆论冲击，很多人都没在意舆论的影响力，今年的减产使得多少人信心十足，嘎啦，红将军今年这个价格是因为减产吗？今年嘎啦，红将军苹果这个价格有80%的功劳来之舆论的影响。在这个社会发展如此迅速的年代，高盈利的绝对是一少部分，红将军卖四块多的只有那一少部分，他们分享了今年早熟苹果减产严重的福利，而大多数人则卖了2.5-3.3元之间的价格，一旦高开过后，就会给一些做空的带来商机，入完库后他们会用各种舆论做空苹果。

而开在3.5元左右则属于中开，让果农有利润，客商有的赚，带有一定的门槛高度，让一部分人望而却步，参照21年库存苹果还有点利润，行业最健康的发展趋势就是每个环节都有一定的利润，让每一个关节都能得以生存，这也是这个行业必备的条件！

为什么要有一定的门槛呢？因为每一次苹果的崩盘（或者暴涨）大部分都是从一些外行介入的人造成的，苹果行业水非常的深，他们对苹果的了解非常有限，极容易做一些极端的路线，在此业内人士深有感触，如（抢货一时爽 事后火葬场）（标准一降再降，你一二级，他一二级半，你一二级半，他一二三，你一二三，他倒筐）一直想碾压业内人士，而卖货的时候则相反！苹果这个行业门槛低，入行易，苹果也有周期，一旦上年赚钱了，今年遭殃的可能性巨大，所以上个门槛对大家都好！

但是这个行业有了苹果期货以后，有了资本的介入，行业平稳发展的资本所不愿意看到的，因为没有价格的大幅度波动就很难收割！这里可以大胆的预测一下，如果开的价格过高或者过低库里的苹果都不会少了，届时入完库后，那些大炒作今年减

产的又会继续安排市场不走货，库存大等因素来做一些事情！

为何给与80以上一二级开称价3.5元左右/斤的开称价呢？就是让他们不能有太多的想法，让一部分人望而却步，让多与空之间平衡，让做多跟做空的都要付出一定的代价。

这个行业要健康稳定的下去非常的难，利润要均摊，这个太难了，大家都想把自己的利益最大化。行业要健康，不能被一些苍蝇蚊子盯上，因为一旦价格过高或者过低，都会被苍蝇蚊子盯上，想做一个无缝的蛋太难了。

此文章仅献给一些高智商高认知的朋友，未来一定属于高智商高认知的人，随着社会的发展两极分化会愈来愈严重，社会要进步各行各业都要进步，说的简单一点近几年种果树的果农大多数都是不赚钱的（四年内综合算计）赚钱的只是一少部分人，这是铁的事实。