

这篇文章可能是你见过的有关比特币现象最独特和本质的解答。

一、匪夷所思的故事

小王说：我开了一个实体店，每天很忙碌，但是年营收千万，一年可以纯赚百万。

小李说：我做了一个企业，年营收利润和你差不多，但是公司上市了，有30倍市盈率，我的股份，让我身价千万。

小刘说：我没您两位厉害，也不会经营，没什么能力，我也没投资也没卖产品，我一分钱没花，也没干啥事，0投资赚了10亿现金。

大家一致觉得小刘在吹牛，然后小刘不情愿的说，我是最早期的比特币矿工，那会没费多大劲挖了3000个比特币，这十年我该吃饭吃饭，该睡觉睡觉，什么事都没管，前段时间35万一个卖了10亿现金。



赚钱的层级，取决于你的生意能调动多少人的力量。(这是保险业和直销业强大的本质原因，也能解释为什么公司做大了要上市和为什么股权激励效果显著。)

对于赚钱最客观的建议：1，踏实做好本份工作(对应实体和本职生意)；2，远离赌博式投机(对应炒股等投机操作，除非你真的很有投资天赋)；3，保持开放，寻找下一个能调动全民力量的打造共识类项目(对应比特币这类跨时代财富机会)。

三、比特币免费挖矿背后本质

即使如此，我们依然困惑，一个全民开放的免费挖矿模式是如何做到创造7万亿财富，堪比世界500强公司的？为什么免费挖矿模式是最伟大最有想象力的事业？

免费是手段，不是目的。

我们经常在路上看到免费试吃试用的产品，包括很多互联网巨头公司，一开始都是免费甚至倒贴给用户提供服务，那他们最终亏本了吗？

免费的本质是降低摩擦/信任成本，让所有潜在用户可以无压力，无风险，无顾虑的参与体验，从而最大程度的拓展用户/会员群体。

再简单点说，就是迅速圈人。

实体公司送出10000份体验产品，成本价10元一个，最终哪怕就转化了20%，收回成本还有赚，并且获得了10000份潜在客户数据。

互联网企业靠免费和倒贴，获得了巨大的用户数据，直接向资本融资，最后上市拿钱，市值几百亿，上千亿，比前者牛逼了1000倍。

比特币/GEC环保币的开放式免费挖矿模式，则直接开创了一个全民参与的金融与共识体系，同时具备了货币、宗教信仰和金融工具的三大属性。

而且不同于企业上市需要一个营业范围和受制于主营业务营收，财务报表，共识币的"营业范围"直接是经营全世界的财富共识和金融信仰。最终它们的市场规模，会直接以万亿为基本单位，上不封顶。

当你看懂这个游戏的本质，就知道，专家嘴里预言的100万\$一枚的比特币不是空穴来风。免费挖矿只是扩展全球共识的手段，而它们最终要达到的财富效应是数以亿计的。

太绕了？还是无法理解？我们来还原一下整个故事：

最开始的比特币非常不值钱，随手一挖就是几百个，几千个，玩的人也很少。然后有了第一次交易，用10000个比特币换了一个披萨(就算披萨100元一个，最开始所有的2100万比特币加起来就价值21万，而此时一个比特币就不止21万了)。这个过程，是比特币的缓慢传播期。

继续传播扩大共识的过程中，有一些人开始意识到，这可能是未来的金融革命工具，比特币开始有了专业的交易所和价格，1元一个，几元一个，极少部分人开始买卖比特币。

在市场交易换手的过程中，也是比特币共识扩展的过程，这个期间，交易者永远只有两种人：深入研究过比特币内核，觉得这玩意不简单会很值钱的价值信仰者；对比特币到底是什么一无所知的投机分子。

真正的重点来了！

因为最开始的比特币非常不值钱，价格远远低于它的内核价值，而所有有价值的东西都会在时间推移中价值回归。

而投机分子以远低于比特币最终价格的几元，几十元买了被严重低估的比特币，很短时间就赚了几倍，甚至几十倍，他们很快变现离开，然后不断有新的投机分子和价值投资者进入。

这个涨涨跌跌，不断换手的过程中，觉得比特币只值100元的，在150元就会把币卖的干干净净，觉得比特币只值1000元的，在1500就会把币卖空，觉得比特币最多价值10000的，15000的价格时也拿不住自己的筹码。

所以，筹码永远在相信比特币值多少钱的人手里，

因为觉得不值相应价的人会在自己认知范围内卖币下车，也就不会对后续行情有任何影响，泡沫在换手中消除，共识在买卖中加强，底价一年比一年更高。

当你理解这一点，就知道，越贵的反而越安全，越便宜的反而风险更大。因为当一个资产足够贵，又足够稳定时，意味着它的参与者非富即贵，对它的共识极其稳定和强大，不是普通投机分子组成的投机品能比拟的。

这种现象的学名叫"头部效应"。

炒作是一种手段，内核本身有很大的价值和社会意义，才会经久不衰。而任何共识性的东西，经历了漫长时间沉淀后，就会变成一种约定习俗的惯性。人类社会的发

展，自古如此。

所有的习俗，宗教信仰，时间久了，人们早就忘了起源，和为什么要这么做，却会自然而然的去做，这就是共识带来的惯性。



是不是所有的免费模式

和免费挖矿都是机会？记住一句话，

任何领域的创始者，原创发明家都是为了一个社会使命真正在做事，而后来的模仿者，大多只是看创始者成功后，为了利益而做，随时会放弃去找下一个能赚钱的。

这也能完美解释，为什么除了比特币，其他币统称为山寨币，价值远不及比特币。手机挖矿领域，取得巨大成功且越来越强大的，只有GEC。

投资和从事模仿两者的假币，资金盘币的人，大多没有好下场。而哪怕2017年，14万高价接盘比特币的，套几年后也依然有数倍的利润，而买几元一个垃圾币的，大多本金血本无归。

□最佳辨别选择法：当你在一个行业是个小白，什么都不懂时，只听最牛的

人的话，只用最牛的产品，同理，只买经历市场检验最牛的币，至少，你不会吃亏上当。

五、免费挖矿挖出7万亿的深层归因

那么，接下来深入分析总结，为什么免费挖矿模式能挖出几万个亿的社会财富？

01.全民参与的金融与共识体系

金融是所有行业的基础和领袖，是国家综合实力比拼的重要因素。

传统金融有极高的门槛和高度的排他性，也不具备通用共识。普通老百姓不懂也进不了真正的金融市场，这是高门槛；A股买不到美股的股票，这是高度的排他性；A国的法币无法在B国获得共识并流通，这是不具备通用共识。

而比特币/GEC的免费挖矿模式，首先把门槛降低到0，所有人都能参与其中，打破传统金融领域的高门槛；只要有互联网就可以按同一套规则挖矿，所有国家的人一视同仁，打破传统金融的排他性；全世界范围内，所有比特币/GEC共识体系下的人，都可以用这个共识币进行交易，这是具备了通用共识。

所以，比特币之流就像打开了金融的“潘多拉盒子”，释放了巨大的能量，引起了传统金融垄断机构的高度恐慌，但最终没办法，只能被迫进行区块链改革。

02.同时具备货币、宗教信仰、金融工具属性

虚拟货币，数字货币是一种看不到实物的支付工具，具备传统货币和金融工具的属性。而比特币/GEC这类各自领域的典范币，在其参与者内部被当作神一般信仰，参与者内部形成了宗教信仰般的共识。

03.不受营业范围限制，没有天花板

传统的上市公司都有相应的营业范围，公司市值受限于财务报表和盈利能力。所以在投资人嘴里最常说的一个词，就是天花板。

但是虚拟货币恰好是“虚的”，无所不包，又无所不包，没有所谓的主营范围，没有财务报表，所有的账单全网公开，全网记账。

直接把天花板给掀了，所以比特币不断突破新高，30多万还在往上，上限是没有上

限，或者上限是作为一个世界货币储备的市值。