

我们去4S店买车每个销售顾问都会极力推荐分期付款！其实有很多厂商分期都是无利息的，所以对分期客户群体是非常划得来！有些人会说分期有套路或手续费很高！其实厂商金融对客户真的没有套路，而且绝大多数都是免息或贴息的，综合算下来还是很友好的！而且所谓的手续费很大程度是店面自行收取的！



**上汽通用汽车金融有限责任公司**

我国最大的非银行汽车融资金融公司

汽车品牌厂商都有自己控股的金融公司—厂家金融！汽车厂商通过分期免息促销会带动很大一部分客户的购车欲，这比广告合适多了！所以厂商免息是个双赢的局面，不会存在任何套路！当然以上我说的都是正规的厂家金融！还有许多担保公司分期套路就多的去了！

< 家 搜狐网

⋮ ⊗

## 真狠！租赁公司翻脸不认账，坑了司机一万押金



网约车焦点

2022-12-20 11:57

+ 关注

网约车焦点（文/唐梓钦）近日，广州网约车司机黄师傅向我们讲述了他的租车遭遇，租了14个月的车只开了半年就被租赁公司以违约为由给扣了，一万元押金也没了。



去年5月26日，黄师傅在广州市如一出行科

此类扣车事件在汽车租赁公司很常见

金融公司和租赁公司其实区别很大的！租赁公司的汽车按揭实际上是以租代购，所以汽车按揭期间实际归属权是租赁公司！还有很多租赁担保公司和银行合作进行伪装成银行，其共同点就是利用银行的低息贷款进行加杠杆来操作！